

ЧЕК-ЛИСТ

ЗАКОНЫ ДЕНЕГ



А ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, ДОРОГИЕ МОИ ПРИНЦЕССЫ, ЧТО У ДЕНЕГ ЕСТЬ СВОИ ЗАКОНЫ, КОТОРЫМ ОНИ ПОДЧИНЯЮТСЯ И ПО КОТОРЫМ ДЕЙСТВУЮТ? ДАВАЙТЕ РАССМОТРИМ КАЖДЫЙ ИЗ НИХ ПО ОЧЕРЕДИ.

ПЕРВЫЙ ЗАКОН ДЕНЕГ

Звучит так: вначале накорми себя.



Если перекладывать его на язык бизнеса, то он формулируется таким образом: прежде всего, заплати себе. Это означает, что деньги, которые вы привлекли в мир, вы инвестировали в себя – свою еду, одежду, жилье, удовольствия и развлечения.



Если вы единственный их потребитель, то первым делом инвестируете в то, что для вас сейчас особенно важно.

Например, вы живете в своей квартире, поэтому плата за коммунальные услуги может немного подождать, а вот купить себе новое пальто или сходить в салон красоты вам нужно срочно – на эти столь важные для вас вещи надо потратить десять процентов – так называемую десятину – от общей суммы ваших доходов.

Но как быть, спросите вы, если самое важное для вас сейчас приобретение – машина экстракласса, на которую не хватит всех ваших заработков, о каких уж тут процентах от них может идти речь.

Проблема решается легко: отсчитываете десятую долю от заработанных вами денег и кладете их в конверт, на котором написано: «Машина моей мечты».



ВТОРОЙ ЗАКОН ДЕНЕГ

Всегда имейте стабилизационный фонд или, проще говоря, запас – он выручит вас, когда наступят не самые денежные времена, поэтому, зная, что он у вас есть, вы будете чувствовать себя в безопасности.



ТРЕТИЙ ЗАКОН

Деньги должны работать.

Если ваш стабилизационный фонд лежит в чулке, сейфе или банке – я имею в виду стеклянную – и не работает, то денежный поток будет сначала приостанавливаться, а потом и вовсе начнет уменьшаться, поэтому надо их во что-то вкладывать – например, в акции или депозиты.

Очень важный момент: инвестировать деньги нужно только в те отрасли или направления, в которых вы разбираетесь.

Никогда не вкладывайте их в какое-то предприятие только потому, что вам кто-то посоветовал так сделать, уверяя, что это очень выгодно. Не доверяйте судьбу своих денег никому, даже друзьям и родственникам. Это все равно, что выйти замуж по переписке – за человека, которого вы никогда не видели, просто потому, что вам сказали: жених очень красивый, вам он непременно понравится.

То же самое можно сказать и о бизнесе: прежде чем развивать новый проект, нужно хорошенько разобраться во всех хитросплетениях и подводных камнях этого направления.

Допустим, кто-то вам сказал, что сейчас надо покупать недвижимость в Прибалтике. Не бегите сразу же сломя голову оформлять сделку.

Сначала соберите данные – ознакомьтесь со статистикой, почитайте, что пишут в Интернете, поговорите со специалистами, приценитесь и, в конце концов, почувствуйте, ваше это или нет? И только если осознаете, что вам нравится этот бизнес, а ваши денежные потоки чувствуют себя в нем комфортно, принимайте положительное решение.

ЧЕТВЕРТЫЙ ЗАКОН

Непосредственно связан с третьим и звучит так: если вы не контролируете деньги, вы не контролируете ничего.

Казалось бы, как хорошо все начиналось: любимый человек (друг, подруга, родственник – нужное подчеркнуть) предложил: «Дорогая, вложи деньги в этот проект. Тебе и делать-то ничего не надо будет – всем займусь я, а ты будешь получать проценты и тратить их в свое удовольствие». Нужно объяснять, что произойдет дальше?

Скорее всего, не только процентов, но и своих денег вы никогда больше не увидите, зато вам расскажут, что неурожай хлопка в Туркмении очень сильно повлиял на продажу шуб в вашем любимом магазине.

Взять ваши деньги захотят очень многие, а вот отдадут их далеко не все.

Поэтому, если вы не хотите с ними распрощаться, контролируйте их на всех стадиях сами – их приход, расход и распределение, тогда и неприятных сюрпризов не будет.

ПЯТЫЙ ЗАКОН

Деньги любят умных. И – скрупулезных.

Конечно, вы можете держать все свои финансовые операции в голове, но существует одно правило: того, что не зафиксировано на бумаге, в реальном мире вроде бы и не существует.

К тому же, если все свои поступления и расходы записывать, с ними происходит очень интересная вещь.

Например, в конце месяца, когда нужно подводить итоги, вы обнаруживаете, что потратили на все свои удовольствия, скажем, 500 евро. Смотрите, на что они у вас ушли – у вас же все записано! В кафе с подружками пару раз посидели, да на распродаже всего по чуть-чуть купили: два пуловерчика, три юбочки, хорошую кофточку и симпатичный халатик, но носите при этом один пуловер и одну юбку, а все остальное пылится в шкафу без дела.

Суммируем все траты и делим их на две востребованные вещи: получается, что вы купили их вдвое дороже, и, значит, вы, уж извините за выражение, дура – переплатили за то, что могли приобрести куда дешевле.

Осознавать это время от времени очень полезно, потому что деньги от дураков убегают, предпочитая умных и рачительных – то есть тех, кто их любит и не бросает на ветер.

ШЕСТОЙ ЗАКОН

Деньги идут к лучшим.

Просто не быть душой мало для того, чтобы всегда быть со средствами, потребуется кое-что еще.

Деньги – очень женская энергия, и как женщина всегда ищет такого мужчину, от которого может родить сильное и жизнеспособное потомство, так и деньги всегда идут к лучшим.

Если вы можете сказать, что являетесь лучшей в своем роде, без финансов не останетесь.

Например, если вы сидите дома и воспитываете детей, то в чем вы преуспели? Возможно, вы красивее и ухоженнее, чем другие? Или создали уютную атмосферу в доме? А может, с вами интересно общаться? Или вы лучший специалист в своей области, и деньги приходят через вашу работу? Подумайте, вспомнят ли вас, если надо будет составить рейтинг из десяти лучших людей в этой профессии? А если его ограничат до пяти кандидатур? А если надо будет назвать одного-единственного – лучшего! – специалиста?

Неважно, какая у вас специализация, если вы лучшая, все деньги будут ваши.

Яркий в этом смысле пример – стилист Сергей Зверев. Сколько на свете парикмахеров? Море. А Зверевых? Один. Может быть, как певец он и не лучший, но в парикмахерском искусстве он сегодня непревзойденный.

об авторе

ДИАНА ЩЕРБАНСКАЯ

- ▶ Психолог, Мастер редких практик, Учитель, Ученик.
- ▶ Её выездной тренинг по сексуальности "Объятие страсти" в Тайланде уже проходит 10 лет подряд.
- ▶ Посвятила свою жизнь изучению темы предназначения и развития потенциала.
- ▶ Автор Высшей школы развития потенциала.
- ▶ Доктор экономических наук.
- ▶ Владеет древними и инновационными способами исцеления души и тела.
- ▶ Совмещает в своих программах рациональную Западную школу психотерапии и бизнеса, с восточными практиками и йогой.

